

Caso de éxito de cliente.



Cliente: **IBM Consulting**
Sector Actividad: **Tecnología**
Actividad: **Consultoría**
Ubicación: **Madrid**
Empleados: **2.272**
Facturación: **alrededor de €780 millones.**

Sobre IBM Consulting.

IBM Consulting, una división de **IBM**, se especializa en ofrecer soluciones innovadoras a problemas complejos en diversas industrias, utilizando tecnología de vanguardia y enfoques estratégicos destinados a promover la transformación digital en sus clientes.

IBM Consulting innova digitalizando la promoción interna con Talent Business Intelligence de FHØRT.

Contáctanos

 a.devant@fhort.cat
 +34 679 147 711
 www.fhort.cat

Business Case.

IBM Consulting, necesitaba objetivizar los criterios de promoción de sus consultores para garantizar un proceso más justo. Se hacía necesaria la creación de un sistema que permitiera valoraciones objetivas basadas en datos y competencias verificables.

Solución.

Desarrollamos un sistema de pruebas psicométricas adaptadas a sus competencias que nos permitieran capturar datos y cruzarlos con los de rendimiento y productividad.

Analizamos los datos agregados y emitimos informes del colectivo e individuales para que RRHH trabajara cada caso de forma particular.

Beneficios.

- ✓ Promoción interna más justa y basada en méritos.
- ✓ Mayor capacidad de innovación y crecimiento del negocio.
- ✓ Mejor identificación y retención del talento.
- ✓ Desarrollo de planes de carrera más efectivos y cursos de formación adaptados.